

2014年5月19日

各位

会社名 ライフネット生命保険株式会社
代表者名 代表取締役社長兼 COO 岩瀬 大輔
(証券コード:7157 東証マザーズ)

ライフネット生命保険 開業6周年

もっと正直に、わかりやすく、安くて、便利に。
マニフェストに則り、ネット生保としてお客さまに寄り添ってまいります。

ライフネット生命保険株式会社 (URL: <http://www.lifenet-seimei.co.jp/> 本社: 東京都千代田区、代表取締役社長兼 COO: 岩瀬大輔)は、2014年5月18日に開業から6年を迎えました。

2008年5月に開業したライフネット生命は、「保険料を半分に、安心して子どもを産み育てることができる社会をつくりたい」という創業の思いのもと、「ネット生保」として、世の中に生命保険の新たな申込手段を創り出し、その拡大を牽引してまいりました。おかげさまで、2012年3月には、開業から3年10ヶ月で、ネット生保として初めて東京証券取引所マザーズ市場に上場を果たし、2012年11月には、開業時に掲げた経営目標である「開業後5年以内に保有契約件数15万件以上」を4年半で達成することもできました。さらに、2014年2月には、保有契約件数が20万件を突破し、2014年3月末現在で12万人以上の保有契約者を有しています。

これまでの6年間、継続的な成長を実現してきたことで、お客さまから寄せられた多くのご要望に応えられる体制と事業基盤を構築することができたことから、ライフネット生命は、「ネット生保」として第2ステージへ進みます。その代表的な取り組みとして、2014年5月2日には、**開業時より提供している主力2商品を見直し、保険料の引き下げも含めた商品リニューアルおよび新商品を発売**しました。さらに、5月20日には、**ご契約者さま向けの健康相談サービスとして、「Doctors Me(ドクターズミー)」の無料提供を開始**し、新たな保険商品・サービスにも努めています。

また、開業6周年にあたり、特設ページを開設しました。「生命保険はネットで」をもっと、当たり前前の時代に変えていくため、生命保険業界にもっと大きな変化をもたらすため、わたしたちは変革者であり続けます。今後も「わかりやすく、安くて便利な保険商品・サービスを提供する」という当社のマニフェストに基づき、お客さまの利益と利便性に資する保険商品・サービスの実現に向け邁進してまいります。なお、当社の開業日である5月18日は、一般社団法人日本記念日協会から、「ネット生保の日」として、認定されております。

- 開業6周年特設ページ: <http://www.lifenet-seimei.co.jp/6th/>



もっとわかりやすく、安くて、便利に。
ライフネット生命は、
第二ステージへ進みます。

「生命保険はネットで」をもっと、当たり前前の時代に。
わたしたちは変革者であり続けます。

LIFENET
開業6周年

■業界最安水準*の保険料にリニューアルした定期死亡保険

終身医療保険は、日帰り入院やがん、女性特有の病気にも手厚い2商品を新発売

消費税が8%に引き上げられるなど、家計への負担は厳しくなることが予想されます。このような状況に鑑み、当社は、家計の大きな割合を占める生命保険料の見直しを行い、保険料を節約する機会を提供したいとの思いから、主力商品である定期死亡保険および終身医療保険の見直しを行いました。

<p>リニューアル</p> <p>定期死亡保険 かぞへへの保険</p> 	<p>手厚い保障はそのままに 保険料は業界最安水準！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・死亡、高度障害を保障 ・500万円～1億円まで設定可能 ・病気でも事故でも災害でも同額の支払 ・保険期間は最長80歳まで 	<p>うれしい保険料</p> <p>シンプルでわかりやすく 家計にやさしい保険</p> <p>保険期間・保険料払込期間：10年/ 保険金額1,000万円</p> <p>30歳男性 月額 保険料 1,230円</p>
<p>終身医療保険 新しいぶんへの保険</p> <p>NEW</p> 	<p>エコミーコース 家計にやさしい保険料</p> <p>おすすめのコース 安心・充実の保障内容！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・日帰り入院、短期入院を手厚く保障 ・3大生活習慣病による長期入院を保障 ・がん、先進医療にはまとまった額の給付金 ・保険料は一生上がりません 	<p>選んでよかった</p> <p>保険料をおさえたい人にも！ 保障重視の人にも 自信をもっておすすめします</p> <p>入院給付金日額5,000円/保険期間・保険料払込期間：終身 1回の入院における支払限度日数：60日 エコミーコースの場合</p> <p>30歳男性 月額 保険料 1,470円</p>
<p>終身医療保険 新しいぶんへの保険レディース</p> <p>NEW</p> 	<p>エコミーコース 家計にやさしい保険料</p> <p>おすすめのコース 女性のための充実保障！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・女性特有の病気て入院したら給付金が上乗せ ・日帰り入院、短期入院を手厚く保障 ・3大生活習慣病による長期入院を保障 ・がん、先進医療にはまとまった額の給付金 ・保険料は一生上がりません 	<p>選んでよかった</p> <p>一生涯の保障で 女性特有の疾病に手厚い！</p> <p>入院給付金日額5,000円/保険期間・保険料払込期間：終身 1回の入院における支払限度日数：60日 エコミーコースの場合</p> <p>30歳女性 月額 保険料 1,776円</p>

* 当社を含むネット生保4社の定期死亡保険(リスク細分型を除く)を以下の条件で比較。
(保険金額1,000万円/保険期間10年)

■パソコンやスマートフォンから、体の不調や悩みを医師に無料で、何度でも相談できる

ご契約者さま向け健康相談サービス「Doctors Me(ドクターズミー)」

「Doctors Me」は、日常の体の不調や悩みについて何度でも医師に相談ができる、オンラインの「Q&A サービス」です。完全匿名のサービスなので、実名では相談しづらいことも気軽に相談できるほか、自分と同じ悩みをもつ人のQ&Aを閲覧することができます。回答者は経験豊富な医師や心理カウンセラーで、丁寧かつスピーディにお答えします。当社のご契約者さまは、パソコンやスマートフォンから無料で本サービスをご利用いただくことができます。

ライフネット生命のご契約者さま専用！

健康相談サービス ご利用ください！








無料でWebから医師に相談し放題！

Doctors Me とは？

医師が応えるQ&Aサイト

Doctors Meとは、(株)サイバー・パスが提供するQ&Aサービスです。体のちょっとした心配や悩みについて、Webサイトで医師に無料で相談することができます。

ライフネット生命保険株式会社

■開業6周年までの歩み

- 2008年 5月18日 戦後初の独立系生命保険会社として営業開始
11月21日 保険料に占める付加保険料の割合を業界に先駆け全面的に公表
- 2009年 6月1日 日本初となるモバイルサイトでの生命保険申し込みサービスを開始
- 2010年 2月26日 生命保険では初となる本格的な個人向け就業不能保険「働く人への保険」を発売
12月21日 保有契約件数 5万件
- 2011年 7月14日 社長出口、副社長岩瀬がテレビ東京系列「カンブリア宮殿」に出演
12月5日 保有契約件数 10万件
- 2012年 1月12日 死亡保険の保有契約高 1兆円を突破
3月15日 東京証券取引所マザーズ市場に上場
6月28日 日本初、スマートフォン経由で全ての保険商品を申し込みできるサービスを開始
10月2日 医療費負担連動タイプの医療保険「じぶんへの保険プラス
(がん・先進医療保障付き)」を発売
10月3日 医療保険の給付金請求の診断書提出を原則不要とする請求プロセスを実現
11月12日 保有契約件数 15万件
- 2013年 2月13日 保有契約者数 10万人を突破
3月19日 情報セキュリティマネジメントシステムの国際規格「ISO27001」の認証を取得
4月25日 Swiss Reinsurance Company Ltd と業務提携契約を締結
4月25日 スマートフォンサイトを全面リニューアル
6月23日 代表取締役会長兼 CEO に出口治明、代表取締役社長兼 COO に岩瀬大輔が就任
10月28日 定期死亡保険「かぞくへの保険」の保有契約件数が 10万件を突破
11月14日 コンタクトセンターとウェブサイトが「HDI 問合せ窓口格付け」で 2年連続 3つ星を受賞
12月2日 韓国における合併会社「教保ライフプラネット生命保険」が開業
- 2014年 2月3日 3分間で最適な保険が見つかる「あなたにぴったりのプラン選び」ツールの提供開始
2月3日 保険金・給付金を最短 2日でお支払いすることを可能に
2月12日 保有契約件数 20万件を突破
3月25日 医療保険の給付金請求手続きがウェブサイトから 24時間可能に
4月3日 定期死亡保険「かぞくへの保険」が
「価格.com 保険アワード 2013 インターネット部門」第 1位を獲得
5月2日 リニューアルした定期死亡保険および終身医療保険の新商品を発売
5月12日 アドバンスクリエイトの「保険市場」店頭で保険商品の販売を開始
5月15日 健康相談サービス「Doctors Me(ドクターズミー)」の無料提供の開始を発表
5月18日 開業 6周年

■代表取締役会長兼 CEO 出口治明のメッセージ

この6年は、皆さまに支えられ、皆さまに励まされ、皆さまに教えていただいた6年でした。「保険料を半分にして、安心して子どもを産み育てることができる社会をつくりたい」一心で、戦後初めてゼロから立ち上げたライフネット生命は、ファンの皆さまのおかげで、ここまで歩いて来ることができました。皆さまのご支援に深く感謝申し上げます。

とはいえ、マラソンに例えれば、ライフネット生命はまだ競技場を出たばかりの段階に過ぎないのではないかと考えています。これからが本当のレースのはじまりです。

今月、ライフネット生命は新しい商品を発売しました。わたしたちの自信作です。サービス面でも、お客さまの保険相談にお応えする体制を強化するなど、一層の充実を図りました。今後もさらなる経営努力を重ね、一所懸命努めてまいります。

今後ともライフネット生命を、よろしく願いいたします。

ライフネット生命保険株式会社 代表取締役会長兼 CEO 出口 治明

■代表取締役社長兼 COO 岩瀬大輔のメッセージ

昨年、社長兼 COO に就任し、この1年間、ご契約者さま向けに定期開催している「ふれあいフェア」で直接対話し、保険をご検討されているお客さまには「保険セミナー」の開催を始めるなど、少しでもお客さまとの接点を増やすよう努めてまいりました。

直接会って、ご意見を直接聞く。これだけテクノロジーが進化している時代でも、face to face のコミュニケーションならではの良さがあることを実感しつつ、インターネットの良さを活かしながら、お客さまが本当に求めているものは何なのかをひたすら考えながら、走り続けてきました。

その一つが、5月2日に発売した新商品です。

「私たちは、自分たちの友人や家族に自信をもってすすめられる商品しか作らない、売らない」私が好きなライフネットの生命保険マニフェストの1節を自分の行動で示しつつ、6周年を迎えたライフネット生命はこれからもチャレンジし続けていきます。

引き続きご指導・ご支援を、どうぞよろしくお願い申し上げます。

ライフネット生命保険株式会社 代表取締役社長兼 COO 岩瀬 大輔

ライフネット生命について URL: <http://www.lifenet-seimei.co.jp/>

ライフネット生命保険は、相互扶助という生命保険の原点に戻り、「正直に経営し、わかりやすく、安く便利な商品・サービスの提供を追求する」という理念のもとに設立された、インターネットを主な販売チャネルとする新しいスタイルの生命保険会社です。インターネットの活用により、高い価格競争力と24時間いつでも申し込み可能な利便性を両立しました。徹底した情報開示やメール・電話・対面での保険相談などを通じて、お客さまに「比較し、理解し、納得して」ご契約いただく透明性の高い生命保険の選び方を推奨し、「生命(いのち)のきずな＝ライフネット」を世の中に広げていきたいと考えています。

会社及び商品の詳細は <http://www.lifenet-seimei.co.jp/> をご覧ください。

株主・投資家向けの情報は <http://ir.lifenet-seimei.co.jp/> をご覧ください。

本件に関するお問い合わせ先
03-5216-7900(広報:関谷/IR:近藤)